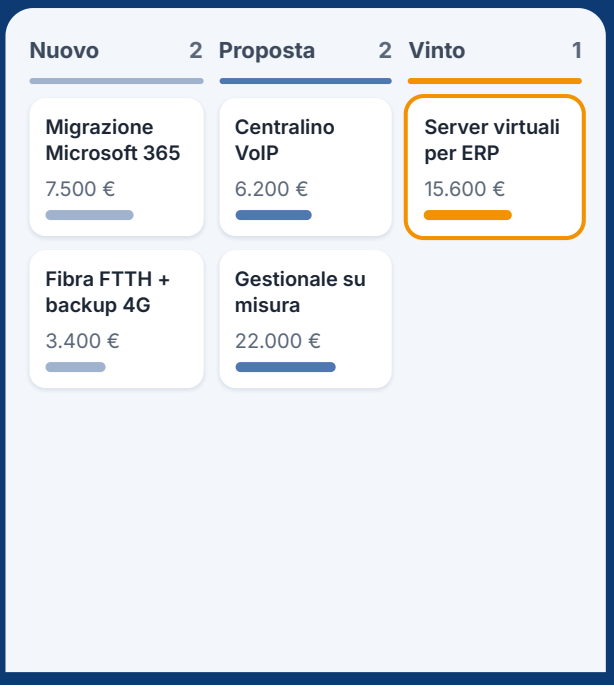
fastERA® CRM

Ogni trattativa, dal primo contatto alla firma.

Il CRM per i team commerciali delle aziende italiane e svizzere: pipeline visiva, attività, email Microsoft 365 e analisi in un'unica applicazione web, installata sui vostri server.

Interfaccia in italiano · Multiutente · On-premise o private cloud



Tutto il lavoro commerciale in un solo posto

Pipeline visiva

Trascinate le opportunità da una fase all'altra: valore, probabilità e prossima attività sempre in vista.

Lead, clienti e contatti

Un lead diventa opportunità con un clic. Aziende e referenti collegati, con tutta la storia del rapporto.

Attività e scadenze

Chiamate, riunioni, offerte da inviare: ognuno sa cosa fare oggi e cosa è in ritardo.

Email Microsoft 365

Le email con i clienti finiscono da sole nel registro; quelle alla casella commerciale diventano nuovi lead.

Analisi in tempo reale

Valore aperto e ponderato, vinto nell'anno, risultati per commerciale, andamento mensile e motivi di perdita.

Importazione e doppioni

Clienti e trattative da Excel o CSV con le colonne riconosciute da sole. I doppioni vengono segnalati e si uniscono in un passaggio.

I dati restano vostri

Sul vostro server o nel nostro private cloud.

Il team lavora insieme

Note con @menzioni, notifiche, storico di ogni modifica.

Con i vostri colori

Logo, colori, fasi, etichette e motivi di perdita su misura.

Ovunque

Dal browser in ufficio o dal telefono, installabile come app.

FASTera swiss